

Seit 1904, dem Jahr seiner Gründung, ist DIXI seinen traditionellen Werten von Qualität und Kreativität verpflichtet. Der Konzern besteht aus sechs Sparten: Schneidwerkzeuge aus Vollhartmetall und Diamant, Kühlsysteme für Werkzeugmaschinen, Mikrodrehteile, Mikrotechnik und implantierbare medizinische Sonden. Wenn Sie zu uns kommen, werden Sie Teil eines wachsenden Familienunternehmens, das sich um die Entwicklung und das Wohlbefinden seiner Mitarbeiter kümmert. Haben Sie Lust, zu unserer positiven Entwicklung beizutragen? Dann sind Sie richtig bei uns!

DIXI Polytool SA, Spezialistin in der Entwicklung und Produktion von Präzisionsschneidwerkzeugen aus Vollhartmetall, Diamantwerkzeugen und Präzisionsreibahlen in zahlreichen Bereichen (Uhrenindustrie, Medizinaltechnik, Langdrehen, Elektronik, ...), sucht eine/n

Technischen Verkaufsberater im Aussendienst (m/w) - Regionen BS, BL, SO, BE, FR CDI (100%) - zweisprachig Französisch / Schwyzerdütsch

Ihre Aufgaben :

Sie sind die Bezugsperson für unsere Kunden. Sie bieten die technische Unterstützung und Beratung, die diese brauchen, und die Sie zu einem unverzichtbaren Partner für ihre Bearbeitungsprojekte machen. Unsere hochwertigen und innovativen Produkte tun ihr Übriges.

Sie sind stets auf der Suche nach Wachstumspotenzialen auf dem Markt und können diese zu mehr Umsatz umformen. Sie formalisieren und priorisieren wichtige Informationen, die Sie vor Ort sammeln, und berichten diese an das Vertriebsmanagement. Sie verbessern kontinuierlich die Kundenbindung, was zu einer höheren Kauffrequenz für unsere Lösungen führt. Außerdem bringen Sie Ihre Rollen als Kundenbotschafter und Interessenvertreter unseres Unternehmens perfekt in Einklang und kümmern sich persönlich um heikle Fälle.

Ihre Hauptaufgaben und Pflichten sind :

- Sie bauen den Umsatz in Ihrem Verkaufsgebiet aus
- Ständig die Zufriedenheit unserer Kunden verbessern
- Verhandeln von Verkaufsprojekten
- Neukunden gewinnen und steigern des Marktanteiles (aktive Akquise)
- Vollständige und umfassende Berichte ablegen über die Kundenbedürfnisse und die Marktsituation
- Pflege und Aktualisierung der Kundendaten im CRM
- Eine starke Präsenz im Feld durch Kundenbesuche erstellen (Reiseanteil ca. 70-80%)
- Unsere Neuigkeiten angemessen bewerben und fördern
- Überwachen der Schuldner bei Mahnungen und entsprechenden Verhandlungen
- Auch heikle Kundendossiers mit Fingerspitzengefühl bearbeiten

Ihr Profil :

- Grundausbildung in Mechanik und/oder CNC-Bearbeitung (EFZ oder gleichwertig), höherer Abschluss oder Weiterbildung willkommen (Techniker/in HF, Ing. FH, Eidg. Fachausweis, etc.).
- Zweisprachigkeit Deutsch-Französisch zwingend erforderlich (Schweizerdeutsch ein grosses Plus).
- Führerschein B zwingend.
- Sehr gute organisatorische Fähigkeiten
- Fähigkeit, auch unter Druck zu arbeiten und zu agieren
- Ausgezeichnete Fähigkeiten in der Kommunikation mit Kunden.
- Sehr grosses Verhandlungs- und Präsentationsgeschick, wobei Sie in der Lage sind, selbstständig zu arbeiten.
- Erste erfolgreiche Erfahrungen im Aussendienstbereich erwünscht (im Werkzeugbereich ein Plus).
- Sicher im Umgang mit den gängigsten IT-Tools (z.B. Excel, Word, PPT, CRM)

Erkennen Sie sich in diesem Profil wieder ?
Dann sind Sie die Person, die wir suchen !

Wir bieten Ihnen :

Eine sichere Stelle, die Sozialleistungen eines großen Unternehmens und ein den Kompetenzen und Anforderungen der Stelle angepasstes Salär und Firmenfahrzeug (welches auch privat benützt werden kann). Die Möglichkeit, sich einem Unternehmen anzuschließen, das seinen Werten und Traditionen verpflichtet ist, in einem angenehmen, dynamischen und motivierenden Arbeitsumfeld. .

Sind Sie interessiert ? Dann senden Sie uns **Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen, inkl. Foto** an: DIXI SERVICES SA

DIXI Services SA

Ressources Humaines



Mme Tatiana Nussbaum
Av. du Technicum 42
2400 Le Locle
www.dixi.ch



tatiana.nussbaum@dixi.ch

swiss
made

